

# „Raumfahrtlogbuch“

Neue Impulse für Ihre Beratung!

Starten Sie  
jetzt durch in den  
Gesundheitskosmos!

Handout Webinar | Juli 2025

**KlinikRente**

Partner EDITION 2025



# Agenda:

## WEBINAR

KlinikRente Partner EDITION 2025  
Webinar Juli 2025 | 60 Minuten

**KlinikRente**  
Partner EDITION 2025

### Top 1

- Aktuelle Entwicklungen im Gesundheitswesen & das Versorgungswerk KlinikRente →

### Top 2

- Die Zielgruppe – mit besonderem Fokus auf Frauen →

### Top 3

- Neu bei KlinikRente: die betriebliche Krankenversicherung →

### Top 4

- Betriebliche Altersvorsorge – stark, individuell, gefördert →

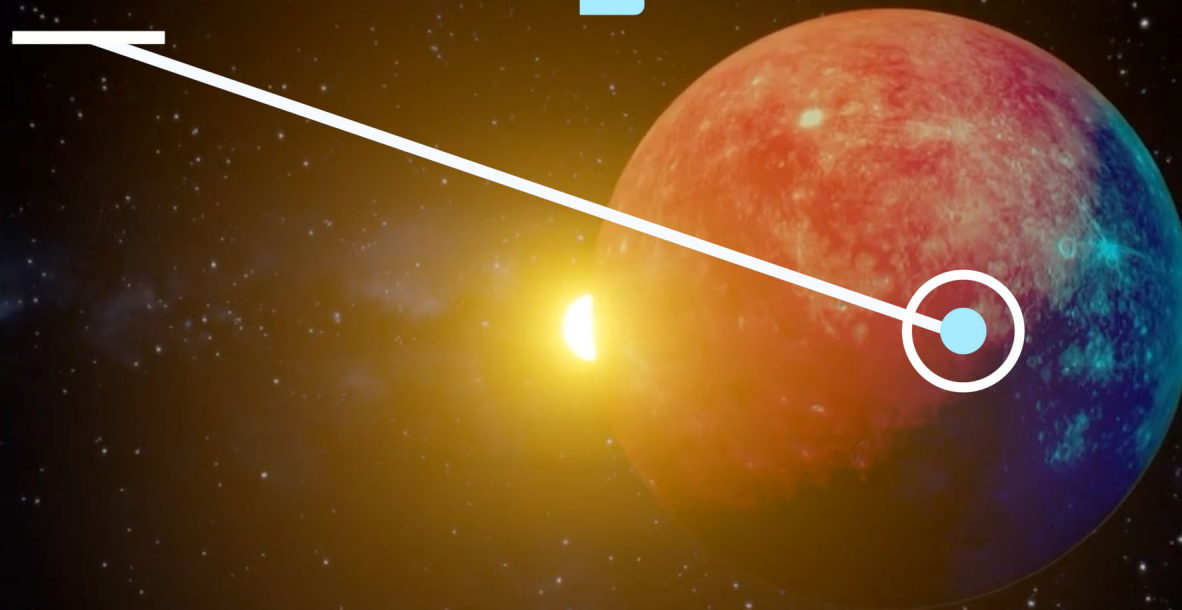
### Top 5

- Private Einkommenssicherung – jetzt noch attraktiver →

Referenten: Hubertus Mund Geschäftsführer &  
Adrian Santoro Direkter Vertrieb | KlinikRente Versorgungswerk

# KR2025

**Ihre Chance im  
Gesundheitswesen**





Telemedizin  
und digitale  
Gesundheitslösung

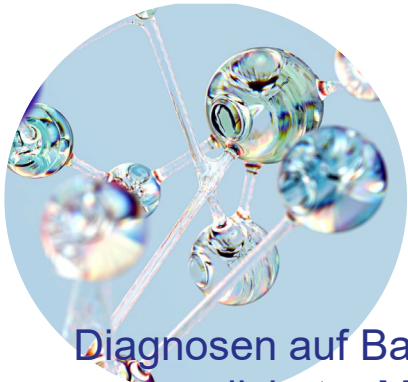


Künstliche Intelligenz  
und maschinelles Lernen



**Das Gesundheitswesen in Deutschland verändert sich derzeit tiefgreifend und schnell.**

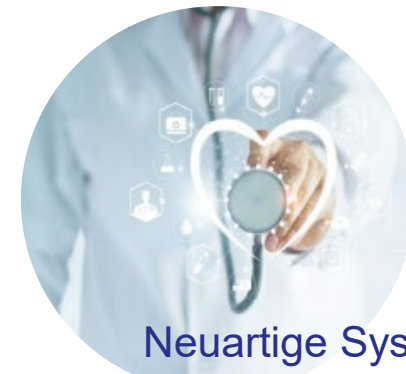
Diagnosen auf Basis von  
personalisierter Medizin und  
Genomik



Verbreitung von Robotik  
und automatisierte Systeme



Neuartige Systeme zur  
Gesundheitsüberwachung





# Im Fokus bAV-Entwicklungen

- Konzentrationsprozess bei Krankenhäusern
- Sektorenübergreifende Netzwerkbildung
- Zunehmende Ambulantisierung
- Vergütung & Benefits entwickeln sich weiter positiv

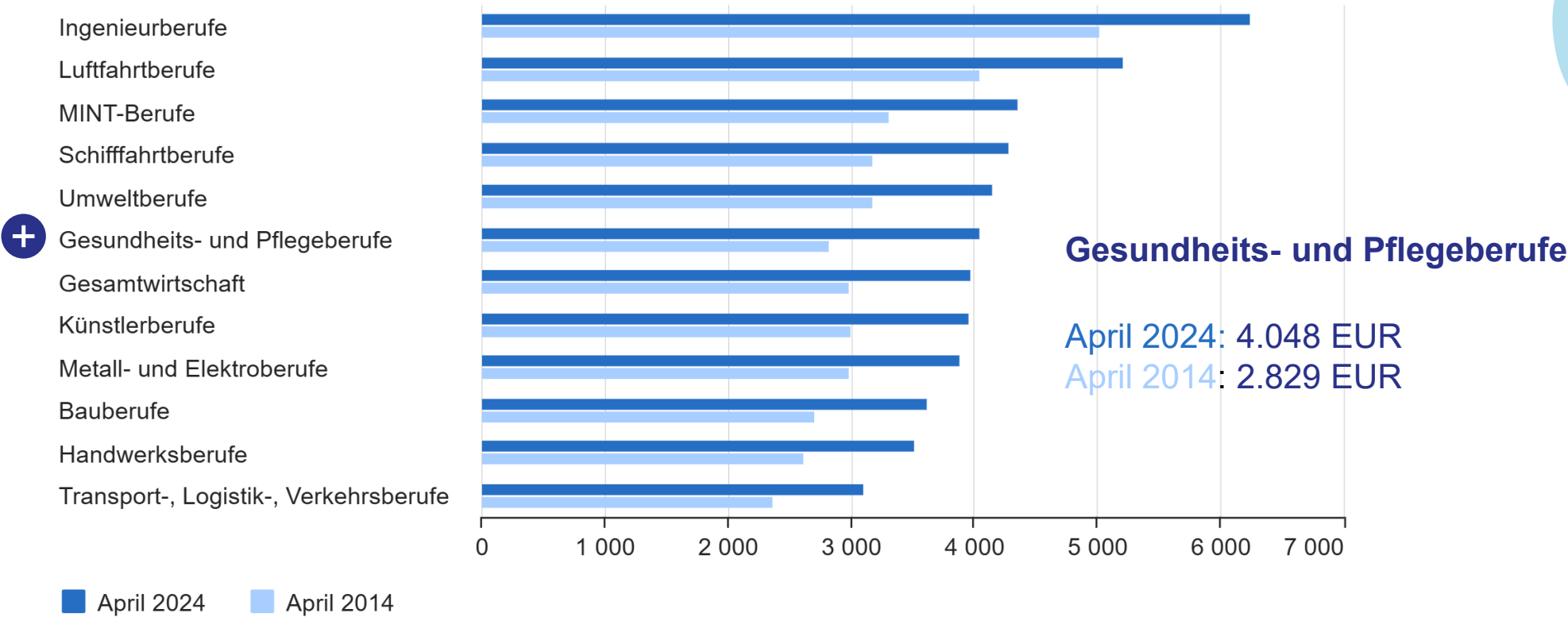
Potenziale  
für Ihr  
Neugeschäft!



# Verdienstplus in Gesundheit und Pflege deutlich über dem Durchschnitt

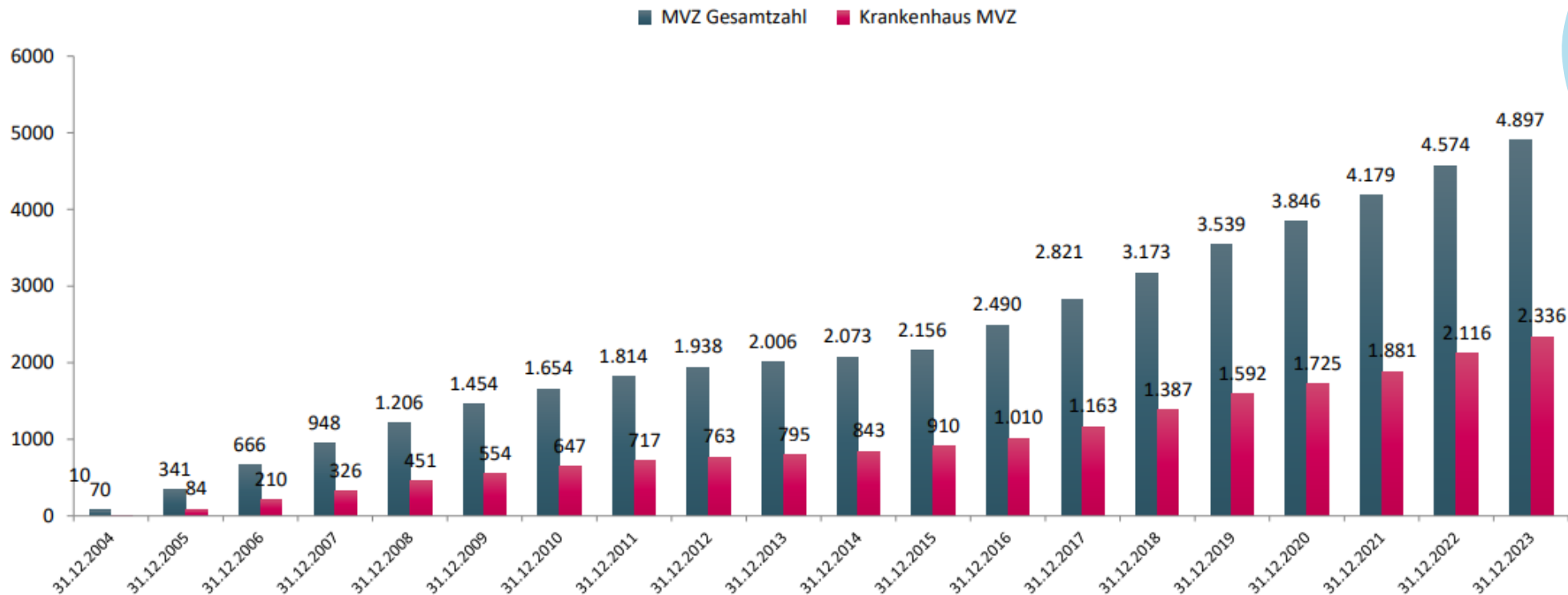
## Bruttomonatsverdienste von Vollzeitbeschäftigten in ausgewählten Berufsgruppen

ohne Sonderzahlungen, Median in Euro



Mehr als  
1.219 Euro  
als zehn  
Jahre zuvor.

→ Der Trend zur ambulanten Versorgung setzt sich fort. MVZ wachsen überdurchschnittlich und ihre Anzahl stieg auf 4.897 im Jahr 2023.



MVZ auf  
Wachstums-  
Kurs.

Quelle: Statistische Informationen zum Stichtag 31.12.2023, Kassenärztliche Bundesvereinigung

(Krankenhaus-MVZ sind eine Teilmenge der MVZ Gesamtzahl)



# Ambulante OP-Zentren auf dem Vormarsch

→ Die Ambulantisierung im Gesundheitswesen nimmt weiter zu: Immer mehr medizinische Leistungen werden außerhalb von Krankenhäusern erbracht. Besonders ambulante OP-Zentren haben sich in den letzten Jahren stark entwickelt. Zudem wächst die Anzahl an Praxen, die ambulante Eingriffe vornehmen.

Ambulante OP-  
Zentren gesamt

**180**

Ambulante OP-  
Zentren

**138**

Ambulante OP-  
Zentren an  
Krankenhäusern

**42**

Praxisbetreiber mit  
eigenem AOP-  
Zentrum

**227**

Immer mehr  
medizinische  
Einrichtungen  
spezialisieren sich  
auf ambulante  
Operationen.

# Mit KlinikRente haben Sie mehr als einen Partner an der Seite

**KlinikRente**



→ Mit KlinikRente vertreiben Sie nicht nur einen Versicherer. Sie machen sich zum **Kooperationspartner** des Versorgungswerkes für das gesamte **Gesundheitswesen**.



→ Dieser **Vertrauensvorsprung** erleichtert Ihnen den Einstieg in Beratungsgespräche, denn KlinikRente steht für **Sicherheit**, **Branchenkompetenz** und maßgeschneiderte **Lösungen**.



→ KlinikRente ist **Branchenstandard** und bietet eine einheitliche und flächendeckende Lösung – deutschlandweit und somit eine **einfache Portabilität**.



Nachhaltig und zukunftsorientiert

**Über 6.000 Unternehmen vertrauen KlinikRente.**

# Der Gesundheitsmarkt im Wandel – Ihre Chance mit KlinikRente

Der Gesundheitsmarkt wächst dynamisch – gleichzeitig verändern sich Strukturen, Anforderungen und Erwartungen. Einrichtungen stehen unter enormem Druck, Fachkräfte zu gewinnen und langfristig zu binden. Genau hier wird betriebliche Vorsorge zum strategischen Erfolgsfaktor.

KlinikRente bietet als spezialisiertes Versorgungswerk die ideale Plattform, um Lösungen rund um bAV, bKV und Einkommenssicherung zielgerichtet im Gesundheitswesen zu verankern.

Sie können sich als branchenerfahrene Vorsorgespezialistin oder -Spezialist im Gesundheitswesen positionieren – mit KlinikRente als starkem und anerkanntem Partner an Ihrer Seite.



**Betriebliche  
Vorsorge bleibt  
ein Top-Benefit!**

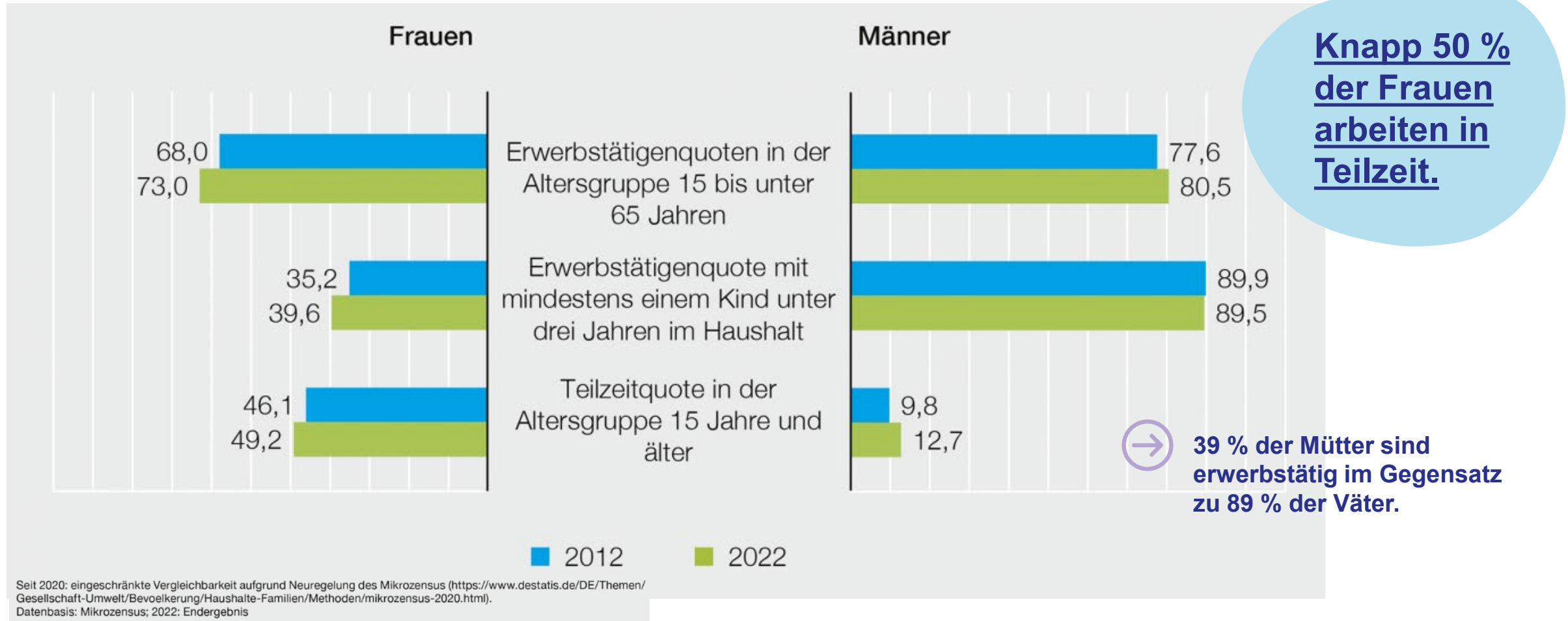


Die Zielgruppe  
– Besonderheiten im  
Gesundheitswesen

**Gesundheitswesen**  
– **Galaxie**



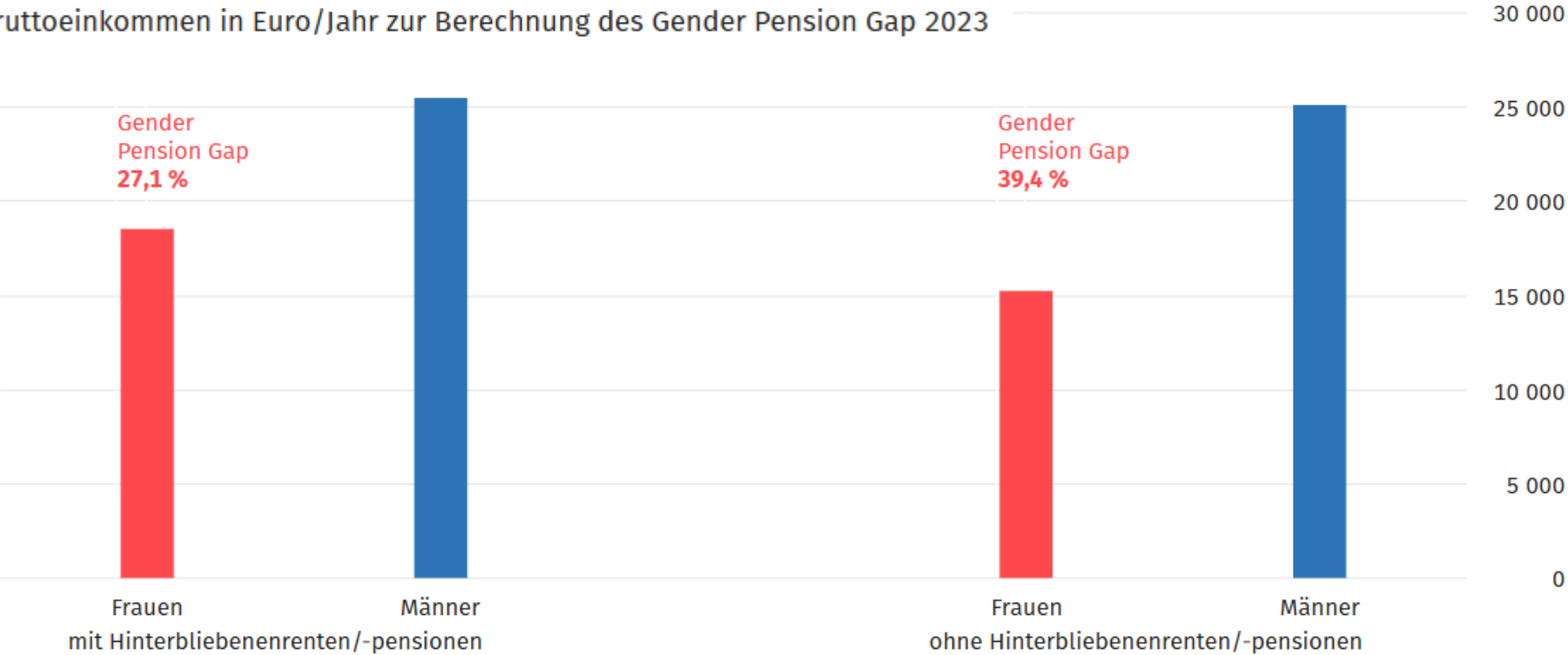
# Erwerbstätigenquoten von Frauen und Männern in Prozent



# Gender Pension GAP 2023

## Durchschnittliches Alterseinkommen, 65 Jahre und älter

Bruttoeinkommen in Euro/Jahr zur Berechnung des Gender Pension Gap 2023



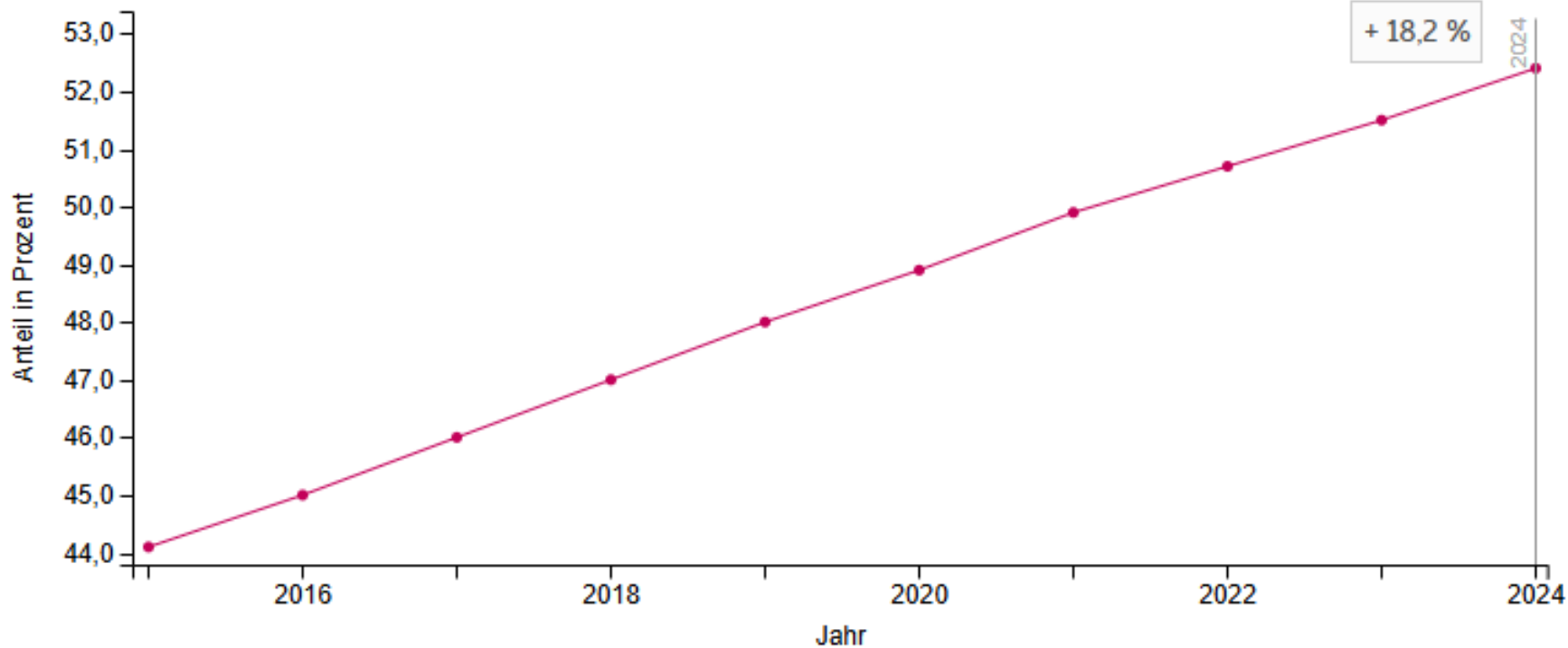
Frauen ab 65 beziehen Alterseinkünfte von 18.700 €, Männer rund 25.600 € im Jahr.

Alters-/Hinterbliebenenrenten und -pensionen sowie Renten aus individueller privater Vorsorge 2022.  
EU-SILC 2023

Quelle: Statistisches Bundesamt (Destatis), 2025



Anteil in Prozent, weiblich, alle Ärzte/Psychotherapeuten, 2024



Quelle: Statistische Informationen aus dem Bundesarztregister, KBV 2025

Mehr als 50 %  
der Ärzteschaft  
sind weiblich –  
Tendenz  
steigend.



Zwei Drittel der Studienanfänger im Fach Medizin sind derzeit Frauen.

## Fazit Top 2

### Frauen im Gesundheitswesen – Zielgruppe mit großem Potenzial

Das Gesundheitswesen ist weiblich – doch viele Frauen sind finanziell unzureichend abgesichert. Ob Teilzeit, Pflegezeiten oder niedrigeres Einkommen: Die Versorgungslücken sind real.

Gerade hier können Vermittelnde mit KlinikRente zielgerichtet beraten und echte Mehrwerte schaffen:

✓ bAV mit attraktiven Arbeitgeberzuschüssen ✓ flexible Wiedereinstiegs- und Teilzeitmodelle ✓ ergänzende Angebote wie private Einkommenssicherung.

Nutzen Sie das Wissen um diese Zielgruppe, und machen Sie KlinikRente zur starken Vorsorgemarke, mit der Sie überzeugen, Vertrauen aufbauen und Menschen nachhaltig binden.

Vorsorgebedarfe  
erkennen und mit  
starken Lösungen  
schließen.





The background of the slide is a high-resolution photograph of the International Space Station (ISS) in orbit above the Earth. The station's complex structure, including its central truss, multiple modules, and large solar panel arrays, is clearly visible against the bright blue and white clouds of the planet. The perspective is from a slightly elevated angle, showing the station's orientation relative to the Earth's surface.

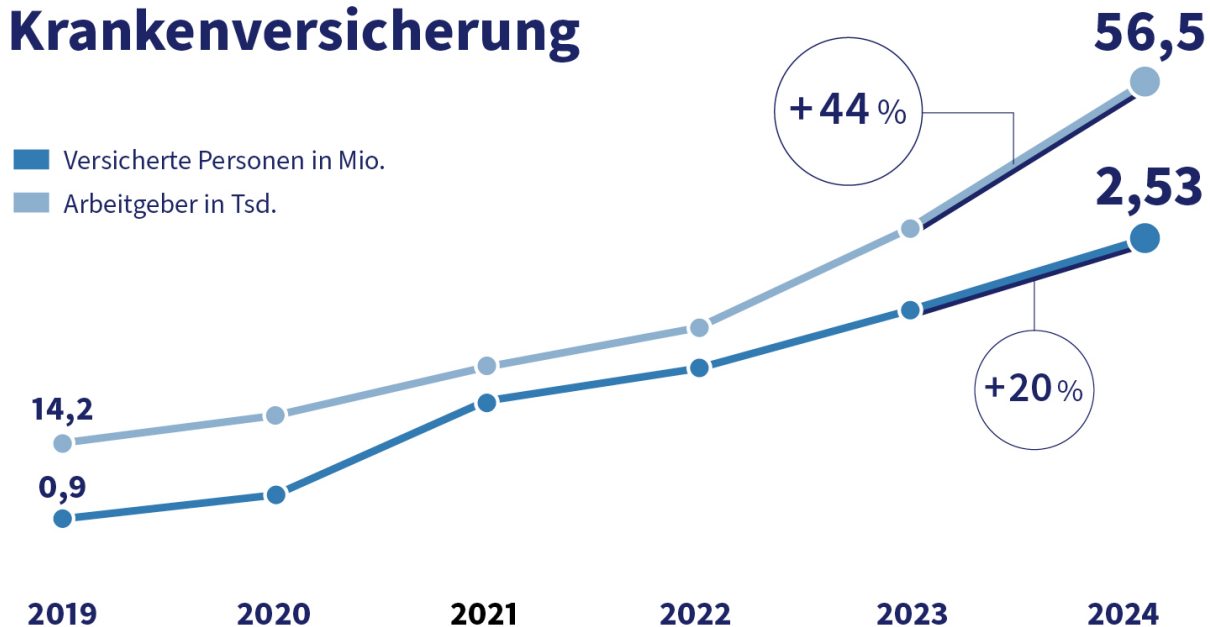
# Modul KlinikRente.bKV

Die betriebliche  
Krankenversicherung  
– NEU bei KlinikRente



## bKV-Markt im Boom – das Potenzial ist gigantisch.

### Boom bei betrieblicher Krankenversicherung



# Konsortium oder Spezialversicherer versus Einzelanbieter



**Das Versorgungswerk  
KlinikRente bietet Absicherung  
auf den Schultern großer  
Versicherer:**

- Absicherung über Konsortium oder Spezialversicherer
- Dadurch werden Kapitalstärke und Expertise optimal genutzt

**Für die Besten.**  
**Nur das Beste.**

**KlinikRente.bKV**

**Der Turbo für Ihr  
Vertriebsgeschäft**

Betriebliche Krankenversicherung (bKV) –  
exklusiv für Unternehmen im Gesundheitswesen





## KlinikRente.Gesundheit BASIS

Budget 300 Euro **13,69 EUR**



Sehhilfen



Prävention und ambulante  
ärztliche Behandlung



Arznei-/Heil-/Hilfsmittel  
& Zuzahlungen



Heilpraktiker



Zahn



Innovationsgarantie



Verdoppelung Budget

## KlinikRente.Gesundheit KOMFORT

Budget 600 Euro **22,56 EUR**



Die im Tarif BASIS ent-  
haltenen Grundleistungen

### Außerdem in allen Tarifen:



Psychologisches  
Coaching



Online-  
Fitness-Videos



Gesundheitsservices auch  
für Familienangehörige

## KlinikRente.Gesundheit PREMIUM

Budget 900 Euro **41,27 EUR**



Die im Tarif BASIS ent-  
haltenen Grundleistungen



**Zahn:**  
Ohne Budgetgrenze\*

\* 100 % Zahnbehandlung, Zahn-  
vorsorge, plus 70 % Zahnersatz,  
Inlays und Implantate. Erstattung  
außerhalb des Budgets.

### Maximal flexibel



Gegen Aufpreis mit allen  
bKV-Bausteinen kombinierbar





# KlinikRente.bKV

## die beste Wahl

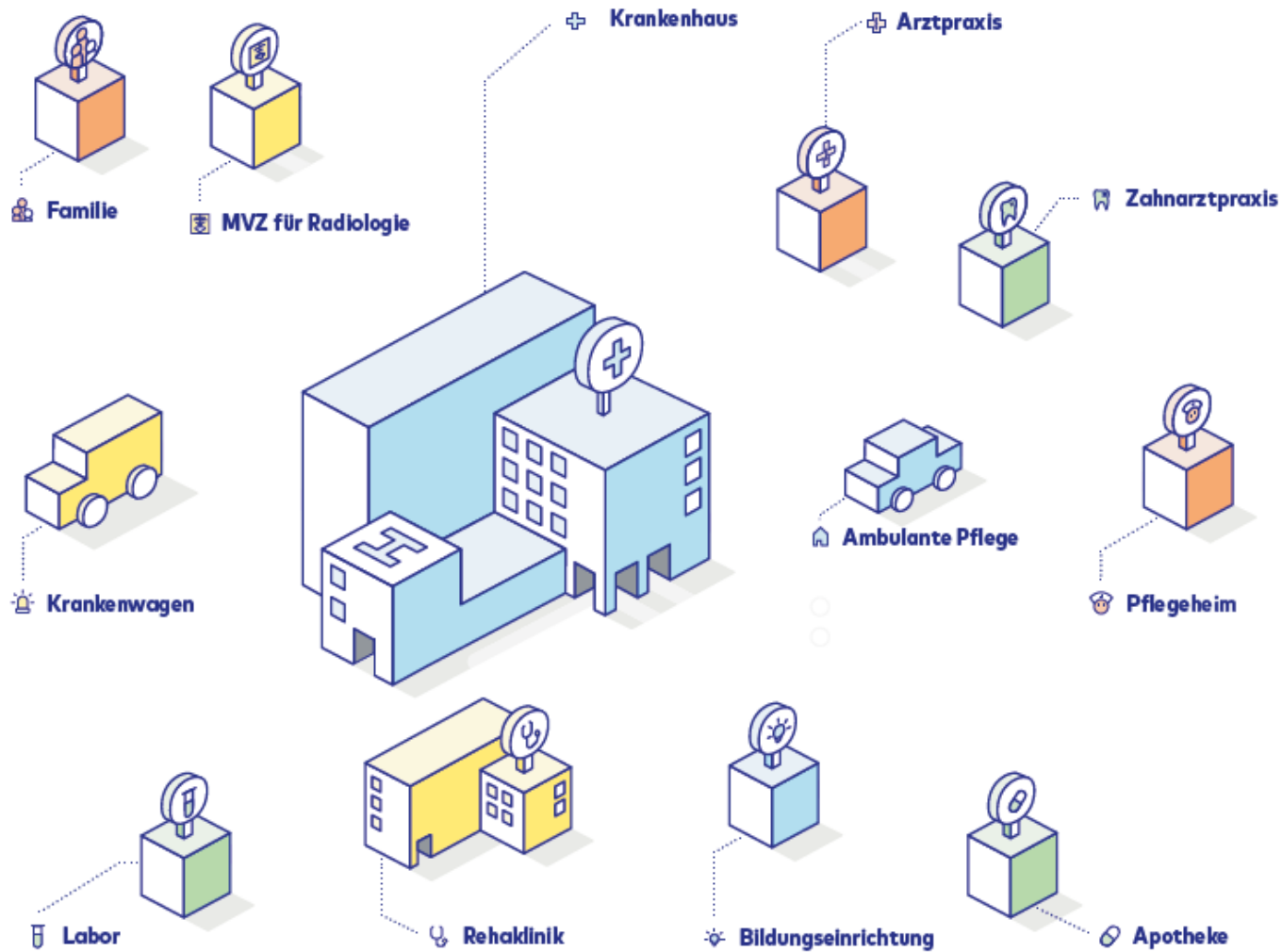


- ✓ Versorgungswerk versus Versicherer!  
= **Vertrauensvorsprung**
- ✓ Vorkonfektionierte Starterpakete  
= **einfacher Verkauf**
- ✓ USP: zusätzlicher Service, Beitragsvorteil  
und volle Vergütung = **bestes Angebot**

- ⊕ **1,5% Beitragsvorteil**
- ⊕ **Für alle Kollektive ab 10 Personen + Lösungen  
auch für Kollektive mit 5 bis 9 Personen**
- ⊕ **Potential von über 200.000 Unternehmen  
im Gesundheitswesen**



# Die Gesundheitsbranche ist vielfältig



Nicht der Beruf,  
sondern die  
Branche  
entscheidet.

## Fazit Top 3

### KlinikRente.bKV – Gesundheitsvorsorge, die ankommt

Mit der KlinikRente.bKV starten Sie in eine neue Dimension der betrieblichen Vorsorge: Ein einzigartiges Produkt auf Basis eines Versorgungswerks, getragen von einer starken Marke, die im Gesundheitswesen Vertrauen genießt.

In Kooperation mit der Allianz Private Krankenversicherung bieten Sie:

✓ umfangreiche Leistungen zu attraktiven Konditionen ✓ ein klar strukturiertes Vertriebskonzept ✓ und Zugang zu einem riesigen, wachsenden Markt.

Nutzen Sie diese Chance und machen Sie die KlinikRente.bKV zum Vertriebs-Booster – für Arbeitgeberbindung, Mitarbeitermotivation und Ihren Geschäftserfolg.

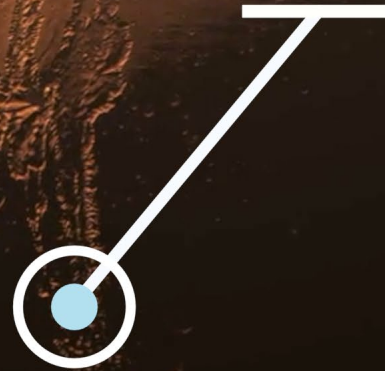
**89 % der Unternehmen haben noch keine bKV.**





Die betriebliche  
Altersvorsorge

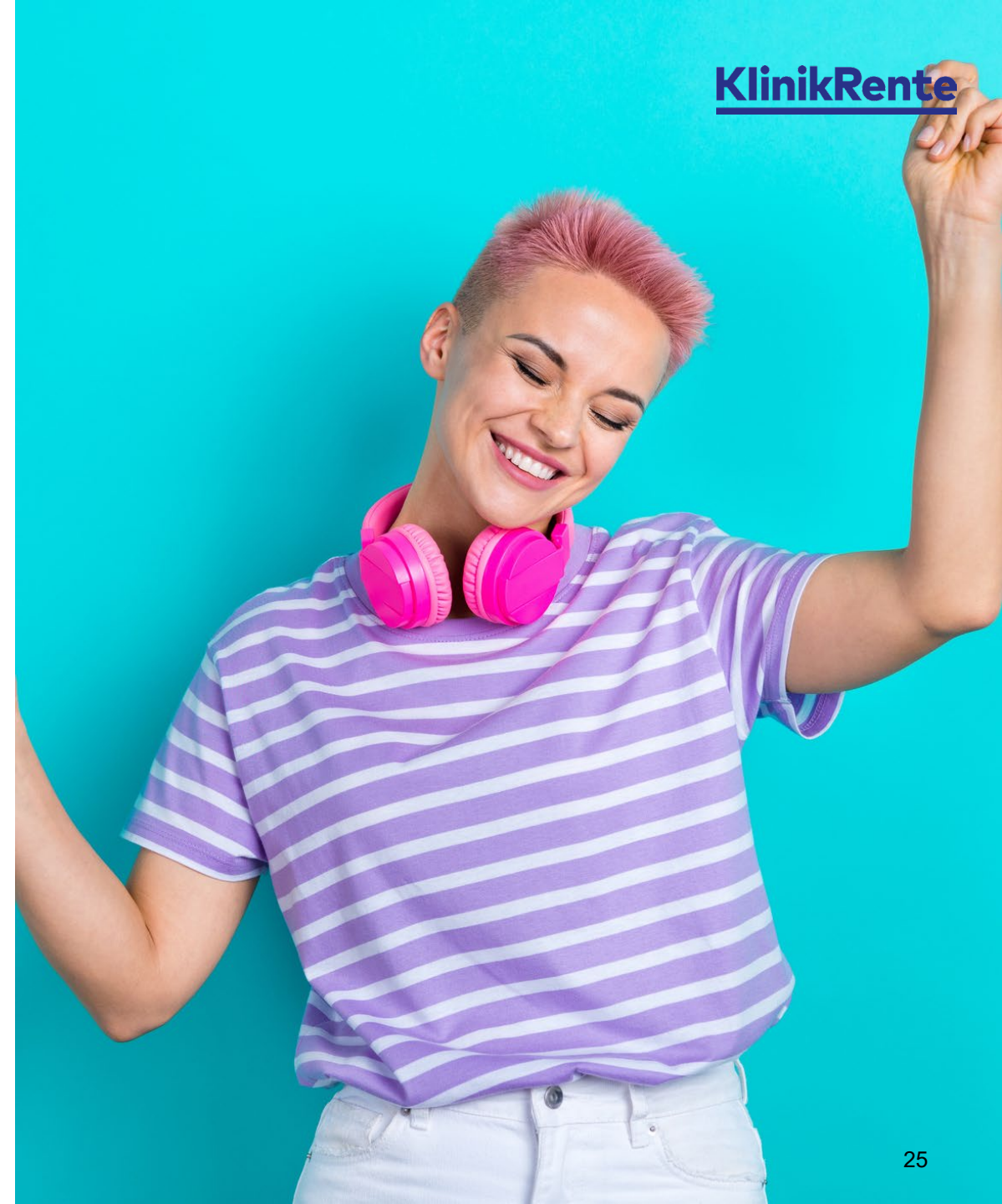
**Modul**  
**KlinikRente.bAV**





# bAV ist sexy

- **Top Benefit** – gewünscht von Beschäftigten.
- Schafft **Unabhängigkeit** und **Sicherheit**.
- **Ideal für Frauen** – um den Gender Pension Gap entgegenzuwirken.
- **Erkenntnis** das die Rente nicht ausreicht wächst.
- Besonders bei der **jungen Zielgruppe**.



# Klarheit ist Macht

- In einer Welt, die überflutet wird von bedeutungslosen Informationen, ist Klarheit Macht.
- Erstes Ziel der Kommunikation ist, **Aufmerksamkeit** der Konsumenten zu erlangen.
- Durch **starke Bilder**.
- **Emotionale** Botschaften.



„NOT FROM  
BAD PARENTS“

- ✓ Gemeinschaftlich
- ✓ Individuell
- ✓ Flexibel

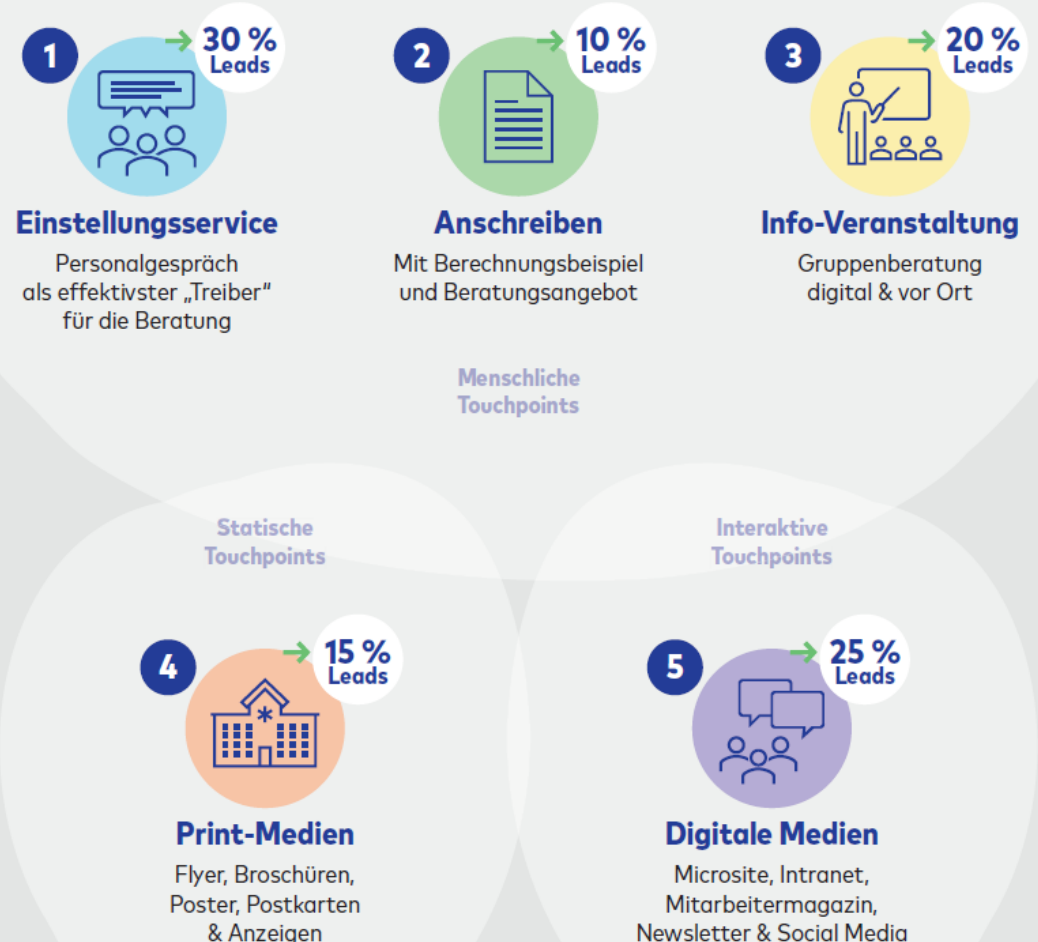
 **Mach mehr aus deinem Gehalt**

KIK bAV Impulsgeber-Aktuelle bAV-Mitglieder 2023-10-10-1000

# Der Erfolg liegt in der Wiederholung

- Es ist wichtig, **alle Touchpoints** zu bespielen.
- Eine Steigerung der **Frequenz** ist notwendig.
- Die Ansprache benötigt **Aufmerksamkeit**, Klarheit und Einfachheit, am besten mit einem Augenzwinkern.

### → Leads-Erfahrungswerte KlinikRente bAV





## Die Lösung: KlinikRente Leadmaschine

- **Sichtbarkeit** der bAV erhöhen, über die Medien des Unternehmens.
- Einfache Formel:  
**Microsite + starke Impulsgeber = mehr Termine.**
- Voraussetzung: Frequenz erhöhen und immer wieder „**ganzjährig**“ kommunizieren.

### Microsite-Generator

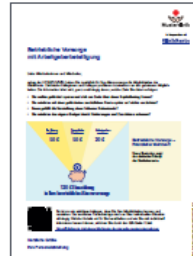


individualisierbar  
mit AG-Logo  
und QR-Code  
zur Microsite

### Microsite mit Video



### Anschreiben



### Arbeitnehmer-Folder



### Banner & Anzeigen digital



### Plakate



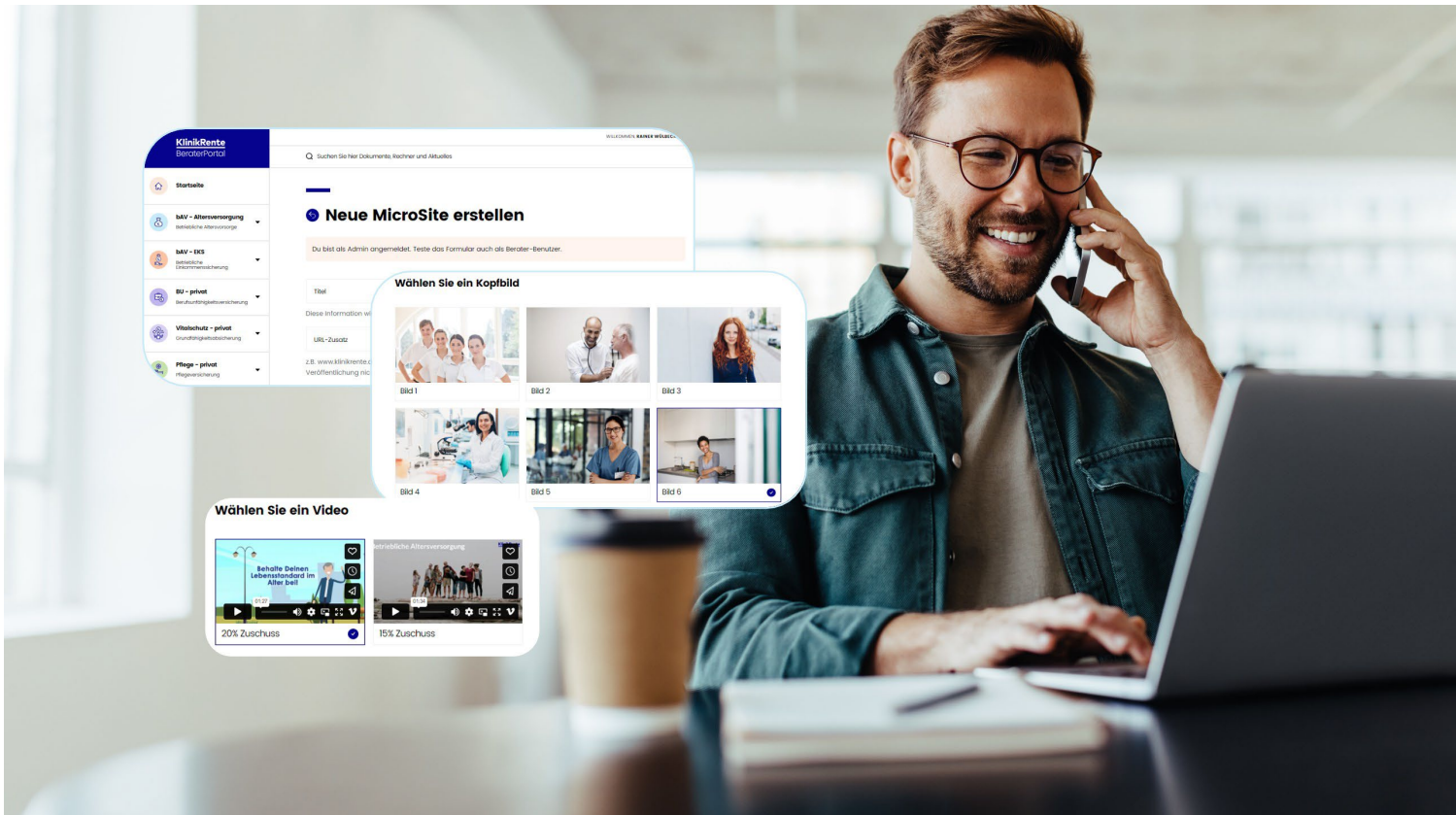
### Tischaufsteller





## Der Microsite Generator

Kunden nutzen das Internet für erste Informationen vor der Kontaktaufnahme. Mit dem M-Generator erstellen Sie in nur 10 Minuten eine individuelle Arbeitgeber Landingpage.

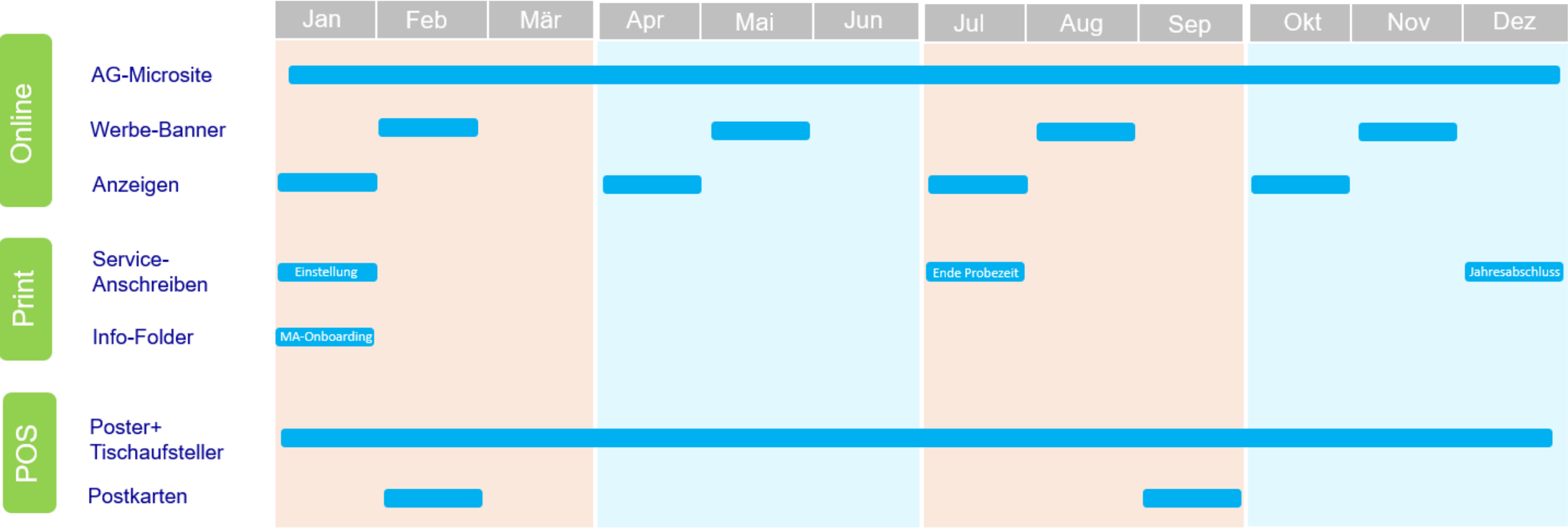


1. Titel / URL vergeben
2. Logo Betrieb hochladen
3. Header Bildmotiv wählen
4. Arbeitgeberzuschuss angeben
5. Video auswählen
6. E-Mail-Adresse Informationsnachweis
7. Kontaktdaten und Logo Ansprechpartner einfügen
8. Vorschau prüfen
9. Live schalten

[Hier geht's zum M-Generator](#)

# Kommunikationsfahrplan

Kanalübergreifender Einsatz der Werbematerialien  
Ziel: Sichtbarkeit der bAV bei Beschäftigten erhöhen



**Hey ihr  
großartigen  
Personalverantwortlichen!**

**KlinikRente**

**Tipps zur Kommunikation mit Beschäftigten  
zur betrieblichen Altersversorgung**



## „Kommunikations-Booster“

- Das ultimative **Give Away „Kommunikations-Fahrplan“** – bAV für Personalverantwortliche.
- Als **Tischaufsteller** täglich präsent, mit lustigen Postkarten und einfachen Umsetzungs-Tipps zur bAV-Kommunikation.
- Mit **QR-Code** zur **Landingpage** bAV-Kommunikation „How to“.
- Persönlich übergeben von Ihnen, als **„Booster“** für die Bewerbung der bAV.

**Du hast die Wahl: Gleich durchstarten!** KlinikRente

**Folder**

**Plakate**

**Banner & Anzeigen digital**

**Give Away Postkarten**

**Tischaufsteller**

**Dein Einsatz-Plan für die bAV-Kommunikation** KlinikRente

WICHTIGE IMPULSE WERDEN ÜBER DAS JAHR VERTEILT!

	Jan	Feb	Mär	Apr	Mai	Jun	Juli	Aug	Sep	Ok	Nov	Dez
Online												
AG-Mitrasche												
Werbe-Banner												
Anzeigen												
Print												
Service-Anschreiben												
Info-Folder												
POS												
Postcard-Tischaufsteller												

**KlinikRente bAV-Kommunikation leicht gemacht**

Tipps zur Einbindung der betrieblichen Altersversorgung (bAV) in eure Unternehmens-Kommunikation

**Vorteile**

Indem ihr die bAV stärker kommuniziert, schafft ihr nicht nur einen enormen Mehrwert für eure Kolleginnen und Kollegen, sondern stärkt auch die Bindung an euer Unternehmen und hebt euch von der Konkurrenz ab.

**Mitarbeiterbindung und -motivation:**

- Die bAV bietet Beschäftigten zusätzliche Sicherheit für ihre Zukunft, was die Bindung an das Unternehmen stärkt und zeigt, dass ihr ihre langfristige berufliche Absicherung wertschätzt.

Verfügbar ab 20. Juli

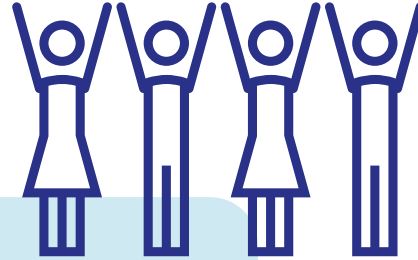
## **Mischfinanzierung**

**Jetzt Steigerung der AG-Attraktivität  
durch Mischfinanzierung nutzen:**

- **Best Practice:** starke Argumente
- Digitales **Berechnungstool** – für  
Arbeitgeberaufwand: einfach und transparent



### Best Practice Mischfinanzierung



#### **MVZ mit 150 AN**

→ Mitarbeiter erhalten 2 % AGZ, wenn EUmw mind. 2 % beträgt.

#### **3 private Rehakliniken mit je 80 AN**

→ Mitarbeiter erhalten 1,5 % AGZ, wenn EUmw mind. 2 % beträgt.

#### **ZVK-freie Servicegesellschaft mit 70 AN**

→ 4 % AGZ, an Stelle der ZVK

#### **ZVK-freie Pflegeeinrichtung mit 58 AN**

→ 50 % AGZ zur Entgeltumwandlung

#### **MVZ mit 60 AN**

→ 100 % AGZ zur Entgeltumwandlung, max. 100 €





<https://app.klinikrente.de/>

**KlinikRente**  
ZuschussRechner



**Rechner für Ihren  
Arbeitgeberzuschuss**

Starten Sie jetzt Ihre Berechnung.

**Start**

© KLINIKRENTE 2025, ALLE RECHTE VORBEHALTEN.

KONTAKT   DATENSCHUTZ   IMPRESSUM

## Fazit Top 4

### **bAV wirksam kommunizieren & Arbeitgeberzuschuss als Erfolgsfaktor**

Eine erfolgreiche bAV braucht mehr als nur ein gutes Produkt – sie braucht sichtbare und wiederholte Kommunikation. Genau dafür hat KlinikRente die Leadmaschine entwickelt: Ein einfaches System aus Microsite-Generator und vielseitigen Impulsgebern mit QR-Code, die automatisch Terminanfragen generiert und so die Durchdringung in der Belegschaft steigert.

Doch Kommunikation allein reicht nicht: Je höher die finanzielle Beteiligung des Arbeitgebers, desto erfolgreicher die bAV. Mit dem Arbeitgeberzuschuss-Rechner geben wir Ihnen ein Vertriebstool an die Hand, das den geringen Invest verständlich simuliert – und Gespräche auf Augenhöhe mit dem Arbeitgeber erleichtert.

Nutzen Sie Kommunikation & Zuschüsse als doppelte Hebel – für eine bAV, die wirkt.

bAV sichtbar  
machen und mehr  
Beratungstermine  
generieren.



Die private  
Einkommenssicherung  
– jetzt noch attraktiver

**Modul  
KlinikRente.EKS**





# Das Risiko eines Verlustes des Einkommens durch Berufsunfähigkeit ist hoch



Statistisch gesehen betrifft eine Berufsunfähigkeit schon heute jeden Vierten.

Da die Ursachen einer Berufs- bzw. Arbeitsunfähigkeit so vielschichtig sind, können alle davon betroffen sein.



BU-Wechseloption	Psyche-Option	Berufe-Option	AU-Option
mit realistischen Voraussetzungen	nur 6 Monate Prognosezeitraum	umfassendste Berufe-Option am Markt	zusätzliche Aufwertung
Zu einem bestimmten Zeitpunkt und bei diversen Ereignissen kann aus der GF-Versicherung in eine BU-Versicherung gewechselt werden – <b>ohne erneute Gesundheitsprüfung.</b>	Zusätzlicher Schutz bei voller Erwerbsminderung auf Grund psychischer Erkrankungen. <b>Es erfolgt keine Einschränkung auf einen bestimmten Erkrankungskatalog.</b>	Zusätzlicher Schutz u. a. bei <b>Verlust des LKW- oder Bus-Führerscheins</b> aus gesundheitlichen Gründen, bei einem angeratenem Tätigkeitswechsel <b>nach ausgewählten arbeitsmedizinischen Pflichtvorsorgen.</b>	Zusätzlicher Schutz in Form einer <b>eigenständigen AU-Rente bei länger andauernder Arbeitsunfähigkeit</b> für 24 bzw. 36 Monate.
<b>OHNE</b> Zusatzbeitrag <b>MIT</b> Zusatzfrage	<b>MIT</b> Zusatzbeitrag <b>MIT</b> Zusatzfrage	<b>MIT</b> Zusatzbeitrag <b>OHNE</b> Zusatzfrage	<b>MIT</b> Zusatzbeitrag <b>MIT</b> Zusatzfrage



**Neue Ereignisse bei der  
NVG – jetzt 18 statt 12  
wie bisher**

**Karrieregarantie: Bis zu  
4.000 Euro Monatsrente  
– ganz ohne  
Gesundheitsprüfung**

**Vitalprotect: Die  
clevere Lösung für  
finanzielle Engpässe,  
z. B. bei  
Arbeitslosigkeit,  
Mutterschutz oder  
Weiterbildung. Und  
nebenbei: Stornoretter  
für den Vertrieb!**

**Absicherung schon ab  
10 Jahren – perfekt für  
frühe Beratung in  
Familien**

**günstiges  
Beitragsstufenmodell  
bis max. Alter 30 –  
passend zur  
beruflichen  
Entwicklung**

### **Akuthilfe**

18 Monate, Leistung entspricht der vereinbarten BU-Rente

### **Verlängerungsoption**

Anpassung des Endalters ohne Gesundheitsprüfung um max. 5 Jahre

### **Minimalbeitrag**

Möglich bei finanziellen Engpässen (BUprotect)

### **Besserstufungs- OPTION**

Bei beruflicher Weiterbildung

### **Stufentarif**

Mit günstigem Einstiegstarif

### **Infektionsklausel**

Bereits bei teilweisem Tätigkeitsverbot oder Verstoß gegen einen Hygieneplan

### **Dauerhafte Dynamik**

Bis 6 Jahre vor Beitragszahlungsende

### **Nachversicherungs- garantie**

Hierdurch flexibler BU-Schutz

### **Verzicht auf Beitragsanpassung**

Nach § 163 VVG

### **Wiedereingliederungs- hilfe**

Mehrmalig im Vertragsleben nutzbar

### **Karrieregarantie**

Möglichkeit zur Erhöhung der BU-Rente ohne erneute Gesundheitsprüfung!

### **Einmal versichert – immer versichert**

Ein Leben lang

### **Günstigerprüfung**

Möglichkeiten für Teilzeitbeschäftigte

### **„Unbefristete EMI“**

BU-Leistungsauslöser

### **Nachträglicher Einschluss möglich**

«Care»-Option sowie AU-Rente mit NVG möglich


## Wichtig für eine ergebnisoffene Beratung: vers.diagnose

Mit vers.diagnose beraten Sie bereits im ersten Gespräch umfassend und kompetent, sparen Zeit im Antragsprozess und sorgen für dauerhaft zufriedene Kundschaft.

Sie wissen direkt, ob und zu welchen Konditionen Versicherungsschutz darstellbar ist.


**Policierungs-  
garantie von  
48 Stunden!**

Daten zur 1. versicherten Person

**vers**  **diagnose** | Arbeitskraftsicherung

> Interessent > Absicherungshöhe > Risikoprüfung > Ergebnisse Risikoprüfung

Risikoprüf.-Nr.: 2805544

Suche  alle  Filter 

Filter: **alle** Sortierung: **Gesellschaft**

**KlinikRente**

- ✓ Berufsunfähigkeit
- ✓ MR.EMI Smart / Plus ohne teilweiser EMI
- ✓ GF mit Psyche- und AU-Option
- ✓ GF mit BU-Wechsel- und Berufe-Option



# Werden Sie zum KlinikRente EKS-Experte:in!

Der **eBranchenCampus** ist die digitale Lernplattform mit exklusivem EKS-Weiterbildungsangebot.

## Inhalte:

- Ausgewählte Inhalte zur gesetzlichen Rentenversicherung und privaten Einkommenssicherung
- EKS-Produktwelt im Detail
- Branchenwissen rund um KlinikRente
- Starke Vertriebsunterstützungstools
- KlinikRente EKS-Zertifikat und Weiterbildungszeit (inkl. IDD-Zeiten)

 **BranchenCampus**



<https://klinikrente.de/berater/vertriebsfoerderung/ebranchencampus>

# Private Einkommenssicherung – zwei starke Wege, ein Ziel

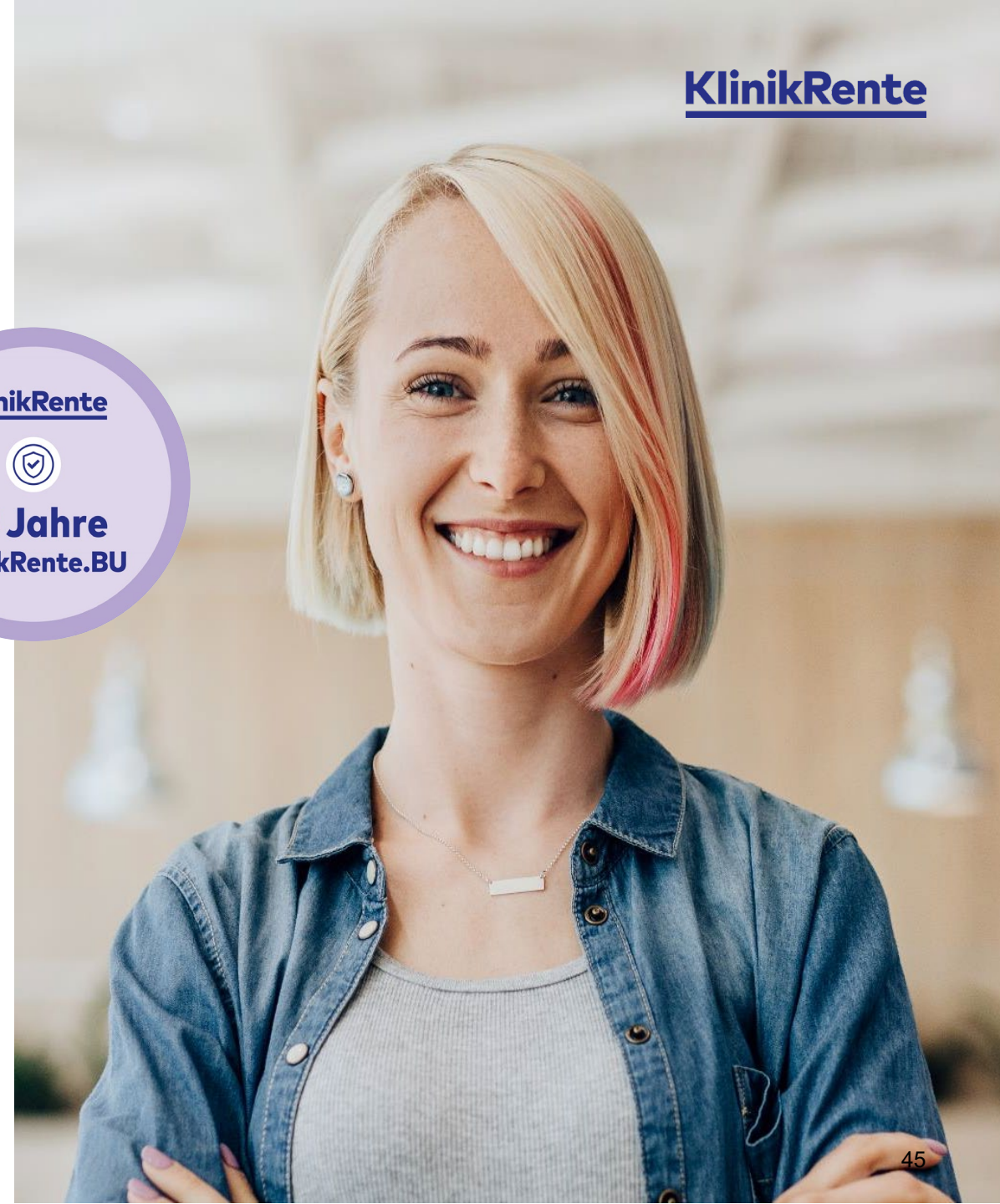
Mit dem Update 2025 wird die private Einkommenssicherung über KlinikRente noch attraktiver, zugänglicher und zielgruppenorientierter:

- ✓ mehr Möglichkeiten, weniger Hürden
- ✓ mehr Flexibilität, mehr Zielgruppenpotenzial

Das Besondere:

- Für alle Beschäftigten im Gesundheitswesen abschließbar – unabhängig vom konkreten Beruf
- Ergebnisoffene Beratung mit vers.diagnose führt zur passenden Lösung
- Keine Preiserhöhungen – seit Einführung
- Über 130 Jahre BU-Kompetenz im Hintergrund

Mit KlinikRente.Vitalschutz und KlinikRente.BU haben Sie zwei gleichwertige Alternativen, um Ihre Kundschaft optimal abzusichern.



# KlinikRente Partner EDITION 2025 – die wichtigsten Erkenntnisse auf einen Blick



## **Gesundheitsmarkt im Wandel – KlinikRente als Plattform für Vorsorge**

Der Gesundheitssektor wächst rasant – mit klaren strukturellen Veränderungen. Arbeitgeber suchen gezielt nach Lösungen zur Fachkräftesicherung. KlinikRente bietet die ideale Plattform, um betriebliche Vorsorge strategisch zu positionieren.



## **Zielgruppe Frauen – großes Potenzial erkennen und nutzen**

Frauen prägen das Gesundheitswesen – gleichzeitig sind sie häufig unterversorgt. Erkennen Sie diese Lücken und beraten Sie gezielt mit bAV, bKV und Einkommenssicherung.



## **KlinikRente.bKV – neue Wege in der Gesundheitsvorsorge**

Mit der KlinikRente.bKV bieten Sie ein einzigartiges Produkt auf Versorgungswerksbasis, ein starkes Markensignal und umfassende Leistungen – in Kooperation mit der Allianz. Ein strukturiertes Vertriebskonzept trifft auf riesiges Marktpotenzial.



## **Einkommenssicherung – zwei starke Alternativen ein Ziel**

Mit KlinikRente.Vitalschutz und KlinikRente.BU bieten Sie zwei gleichwertige Lösungen zur privaten Einkommenssicherung. Jeder Beschäftigte im Gesundheitswesen kann individuell abgesichert werden – berufsunabhängig. Die ergebnisoffene Beratung führt zur besten Lösung.



## **Betriebliche Altersvorsorge – einfach, wirksam, kommuniziert**

Erfolg in der bAV braucht Wiederholung und Sichtbarkeit. Die Leadmaschine liefert Ihnen ein smartes Kommunikationssystem, das Terminanfragen automatisiert generiert. Gleichzeitig ist der Arbeitgeberzuschuss der zentrale Hebel für Durchdringung – und KlinikRente bietet Ihnen mit dem Zuschuss-Rechner das passende Vertriebstool.



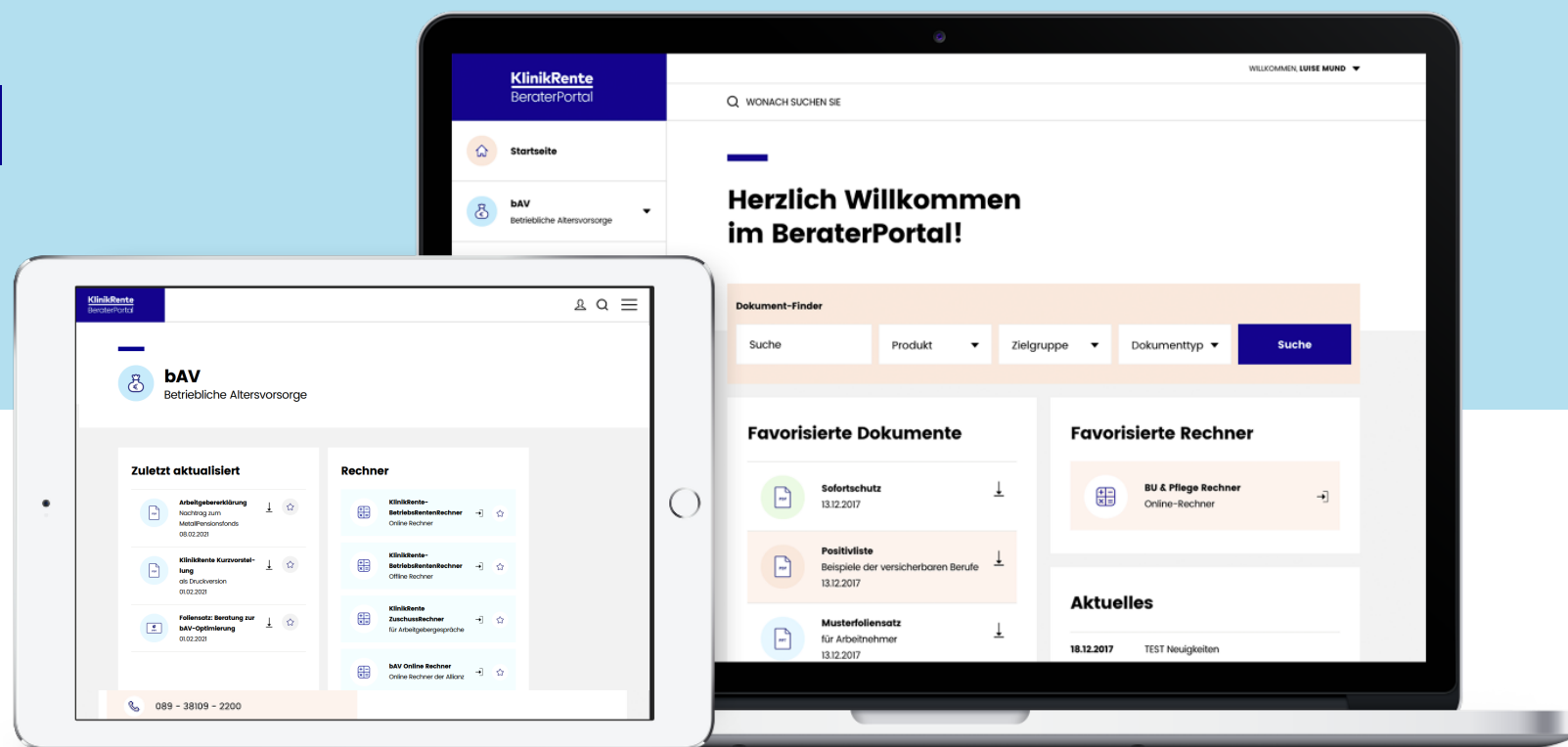
## **Ihr Vorteil als Vermittelnde**

KlinikRente verbindet Branchenkompetenz, Kommunikation, Produktvielfalt und starke Partnerschaften – für eine Vorsorgeberatung, die wirkt.



# Alles im Berater-Portal verfügbar ...

[klinikrente.de/berater](https://klinikrente.de/berater)



**KlinikRente sorgt dafür, dass  
jeder im Gesundheitswesen seine  
Möglichkeiten zur finanziellen  
Vorsorge kennt, versteht und nutzt.**

# Danke und viel Erfolg!



Mehr Informationen unter  
[www.klinikrente.de](http://www.klinikrente.de)

**KlinikRente**



**KlinikRente Versorgungswerk**

Robert-Perthel-Str. 4

50739 Köln



0221 – 29 20 93 0



[berater@klinikrente.de](mailto:berater@klinikrente.de)

Die Präsentation ist urheberrechtlich geschützt.

Sie wurde ausschließlich zu Informationszwecken erstellt und ist nur für Ihren internen Gebrauch im Unternehmen bestimmt. Jede sonstige Verwendung der Präsentation, sei es im Ganzen oder in Auszügen, insbesondere die Vervielfältigung und Weitergabe der Präsentation an Dritte, bedarf unserer vorherigen schriftlichen Zustimmung.

Die in der Präsentation enthaltenen Informationen und Einschätzungen geben den Stand zum gegenwärtigen Zeitpunkt wieder. Die Präsentation soll einen allgemeinen Überblick über die angesprochenen Themen geben, sie berücksichtigt nicht die konkreten Umstände in Ihrem Unternehmen. Für eine individuelle Beratung wenden Sie sich an [berater@klinikrente.de](mailto:berater@klinikrente.de).

Die Präsentation wurde durch uns mit der gebotenen Sorgfalt erstellt. Wir übernehmen keine Gewährleistung, Garantie oder sonstige Haftung für die Richtigkeit und Vollständigkeit der enthaltenen Informationen und Einschätzungen. Dies gilt insbesondere für solche Informationen und Einschätzungen, die wir von Dritten übernommen haben. Diese haben wir in der Präsentation gekennzeichnet; wir haben sie nicht auf ihre Richtigkeit hin geprüft.